

Pharma Industry... Si parla di progetti?

Il farmaceutico è uno dei settori più complessi: le aziende che ne fanno parte devono trovare il giusto equilibrio e dialogo tra Regulatory, Compliance e Quality, soddisfacendo il crescente bisogno di novità del mercato.

Lo sviluppo di un farmaco è un vero e proprio progetto!

Da oltre 35 anni, noi di TwentyEighty Strategy Execution lavoriamo a stretto contatto con clienti del settore, per aiutarli nella loro attività in modo efficace. La riuscita di un progetto parte proprio dalla sua gestione, a 360°!

Con questo documento interattivo, vogliamo far comprendere ai professionisti di settore il forte e positivo impatto delle tecniche di **Project Management e Business Analysis**, che se applicate in modo corretto possono migliorare l'attività quotidiana e su larga scala delle aziende!

Il **Project Management** è la risposta ai problemi di **gestione di un progetto**: pianificazione consapevole, gestione dei **costi**, previsione e mitigazione dei **rischi** sono solo alcune delle skills acquisibili con i nostri corsi.

Ma può un progetto essere di successo senza un'attenta **Business Analysis** precedente? Grazie ai nostri training è possibile comprendere il ruolo fondamentale dei **requisiti** e di un corretto **Business Case**.

Train to Change, Change to Profit!

Il nostro scopo è aiutare i clienti ad acquisire conoscenze e tecniche efficaci che possano dare un vantaggio concreto nella loro attività lavorativa.

Offriamo training [tradizionali in aula](#), [inhouse presso l'azienda](#) e [soluzioni personalizzate](#) in tematiche e modalità di erogazione per meglio incontrare necessità ed obiettivi di chi si rivolge a noi!

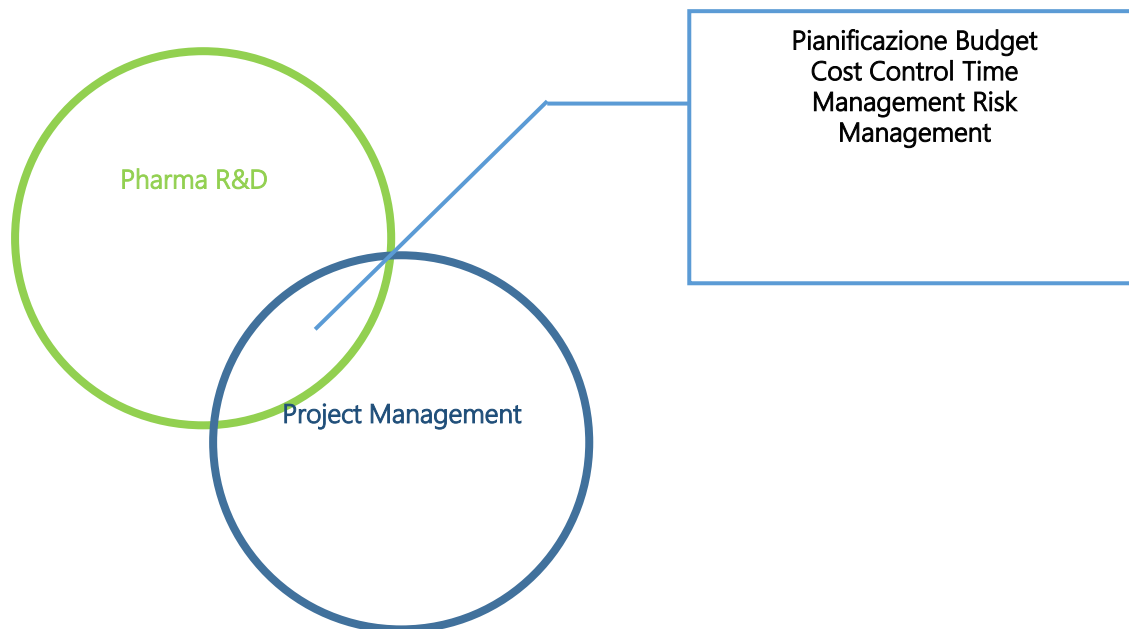


GWBCA®
Project Leader
Training & Development Manager
per TwentyEighty Strategy
Execution Italia
cristina.ferrarotti@strategyex.it
02.83847.210
www.strategyex.it

Pharma e Project Management

La ricerca e lo sviluppo di un farmaco, sono a tutti gli effetti progetti.

Come il [Project Management](#) può aiutare concretamente il reparto R&D del settore Pharma?



Possiamo già immaginare il percorso formativo adatto a te!

Managing Projects

Corso base di Project Management. Ideale per chi vuole acquisire e approfondire i concetti fondamentali della materia, per gestire al meglio i propri progetti.

Scheduling & Cost Control

Tecniche e strumenti per il controllo dei tempi e dei costi. Essenziale per sviluppare competenze e misure efficaci per la pianificazione e il controllo dei progetti.

Risk Management

Chi partecipa al training sarà in grado di adottare un approccio proattivo ai rischi e apprenderà come identificare le opportunità e le minacce.

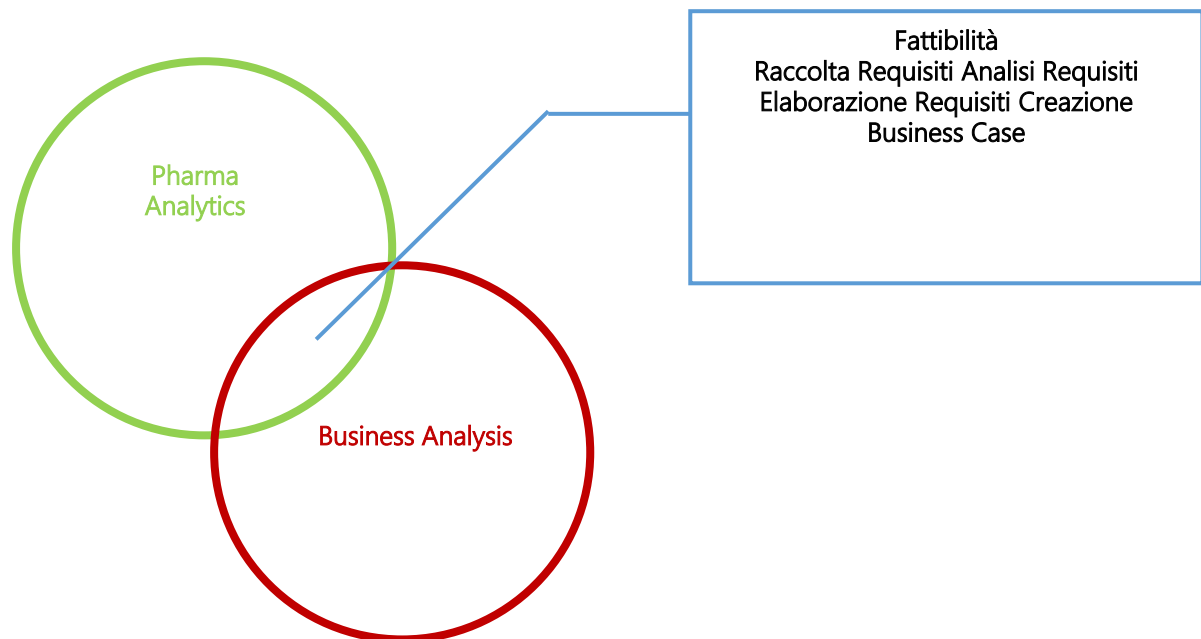
Budget and Financial Management

Ideale per comprendere i legami tra Budget e Gestione Finanziaria. Grazie a questo corso, sarà possibile gestire e soddisfare le pressioni sulle spese dei propri progetti.

Pharma e Business Analysis

Ogni progetto di successo deve essere preceduto da un'attenta analisi dei requisiti, per comprenderne il potenziale, la fattibilità e per creare un Business Case completo.

Come possono i nostri corsi di Business Analysis aiutare il mondo farmaceutico?



Possiamo già immaginare il percorso formativo adatto a te!

Fundamentals of Business Analysis

Corso base di Business Analysis. Perfetto per chi si avvicina alla tematica o ha bisogno di definire e comprendere il ruolo e l'importanza del Business Analyst per i progetti.

Eliciting and Managing Requirements

Progettato per i professionisti responsabili di "elicitare" cioè estrarre requisiti da utenti e stakeholders e gestirli attraverso lo sviluppo di una soluzione.

Defining Business Needs & Solution Scope

Corso per professionisti che vogliono affinare le proprie strategie, per definire business needs, benefits e soluzioni e far sì che i loro progetti siano cambiamenti di successo.

Da oltre 35 anni,
Soluzioni Formative efficaci per il Successo dei tuoi Progetti!

Contattaci per saperne di più:

Cristina Ferrarotti, GWCBA®
Project Leader, Training and Development
Manager cristina.ferrarotti@strategyex.it –
02.83847.210

Concetta Chiaravalloti
Customer Relations, Personal Advisor
concetta.chiaravalloti@strategyex.it –
02.83847.263